



Seit über 150 Jahren gestaltet Sedus mit seinen ganzheitlichen und ergonomischen Produkten „Made in Germany“ moderne Arbeitswelten, in denen Menschen zusammenkommen, sich wohlfühlen und ihre Ideen verwirklichen können. Mit unseren 11 europäischen und einer außereuropäischen Gesellschaft, einem starken Team von rund 1.000 Mitarbeitenden, sind wir global vertreten und arbeiten stetig an Innovationen, die Menschen an ihrem Arbeitsplatz bewegen. Wir schonen Ressourcen, übernehmen soziale Verantwortung und fördern die Gesundheit und Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden. Haben auch Sie Lust, etwas zu bewegen und Teil von Sedus zu werden?

Key Account Manager Gesamtschweiz (m/w/d)

Homeoffice (Region Zürich)

Was Sie erwartet:

- Vertrieb von erklärungsintensiven Bürolandschaften mit entsprechenden Lifestyle-Produkten mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung und des Ausbaus der Marktanteile
- Umsatz- und Kundenverantwortung mit Fokus auf national und global agierende Key Account-Kunden
- Ausbau, Steuerung, Bindung und Weiterentwicklung bestehender Key Accounts
- Ausbau und Bindung zu Influencern aus der Immobilien- und Architekturbranche
- Kontinuierliche und gezielte Akquise neuer Kunden innerhalb der strategisch definierten Zielgruppen
- Projektkoordination und Kommunikation mit internen Stakeholdern

Was Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Erfahrung im mehrstufigen Vertrieb sowie im Projektgeschäft und in der Key Account-Betreuung
- Freude an Themen rund um Materialität, Design und (Innen-)Architektur
- Sehr gute Deutschkenntnisse, verhandlungssichere Englisch- und Französischkenntnisse
- Spaß am Netzwerken und Arbeiten im Team
- Überzeugende, mitreißende Persönlichkeit mit verbindlichem Auftreten und positiver Ausstrahlung
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung, unternehmerisches sowie kreatives Denken und Handeln
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

#SedusBewegt – Das bewegt Sedus für seine Mitarbeitenden

- Ein kleines, familiäres Team; kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten und fundierte fachliche Förderung
- Gewinnbeteiligung, Homeoffice, Dienstwagen

Sie haben auch Lust, etwas zu bewegen? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Portal. Wir freuen uns, Sie schon bald kennenzulernen!
Sedus Stoll AG, Tanja Fischer, Christof-Stoll-Straße 1, 79804 Dogern, Telefon +49 (0) 7751 84-202