

## **PALMBERG verstärkt seinen Vertrieb: Andreas Nagel übernimmt Leitung Vertrieb Außendienst als Nachfolger von Stefan Hartwich**

Die PALMBERG Büroeinrichtung + Service GmbH stellt die Weichen für Kontinuität und Wachstum im Vertrieb: Andreas Nagel (39) übernimmt ab März die Position des Bereichsleiter Vertrieb Außendienst. Er folgt damit auf den bisherigen Bereichsleiter Stefan Hartwich, der nach langjähriger erfolgreicher Tätigkeit in den wohlverdienten Ruhestand geht.

Andreas Nagel bringt umfangreiche Vertriebs- und Führungserfahrung mit. In den vergangenen 13 Jahren war er bei der Hilti Deutschland AG tätig und übernahm dort verschiedene Aufgaben im Umfeld des Bauhauptgewerbes – mit Fokus auf Marktbearbeitung, Kundenbindung und nachhaltige Partnerschaften. Diese Erfahrung möchte er nun bei PALMBERG einbringen.

*„Wir danken Stefan Hartwich für seinen Einsatz und seine Verdienste um PALMBERG. Er hat den Außendienst über viele Jahre geprägt und maßgeblich zur positiven Entwicklung unseres Unternehmens beigetragen“, sagt Nicole Eggert, Geschäftsführerin der PALMBERG Büroeinrichtung + Service GmbH. „Mit Andreas Nagel gewinnen wir einen Vertriebsprofi, der für konsequente Kundenorientierung und langfristige Beziehungen steht. Gerade die enge Zusammenarbeit mit unseren Fachhandelspartnern ist ein zentraler Bestandteil unserer Marktstrategie“*

*Auch Andreas Nagel betont die Bedeutung des Fachhandels: „Der Fachhandel ist für uns ein entscheidender Partner und wichtiger Multiplikator im Markt. Mir ist es besonders wichtig, die guten und partnerschaftlichen Beziehungen zu unseren Fachhändlern weiter zu stärken und gemeinsam neue Potenziale zu erschließen.“ Besonders in den ersten Monaten setzt Andreas Nagel auf den persönlichen Austausch: „Ich freue mich darauf, unsere Partner in persönlichen Gesprächen kennenzulernen, zuzuhören und gemeinsam konkrete Ansatzpunkte für eine erfolgreiche und nachhaltige Zusammenarbeit weiterzuentwickeln.“ Darüber hinaus ergänzt er: „Ebenso freue ich mich sehr auf die Zusammenarbeit mit der Vertriebsmannschaft im Außendienst – und darauf, gemeinsam & mutig Erfolge zu gestalten und PALMBERG im Markt weiter voranzubringen.“*

Neben Andreas Nagel gewinnt PALMBERG mit Borislav Peukert einen weiteren ausgewiesenen Vertriebsexperten als neuen Verkaufsleiter Norddeutschland, der die Büromöbelbranche aus der Perspektive des Fachhandels bestens kennt. Fast 18 Jahre war er selbst im Fachhandelsvertrieb tätig und hat PALMBERG in dieser Zeit als zuverlässigen, leistungsstarken und partnerschaftlichen Hersteller erlebt. Die Zusammenarbeit war dabei geprägt von Erfolg, Vertrauen und gemeinsamer Entwicklung.

Was Borislav Peukert am Vertrieb besonders begeistert, ist der persönliche Austausch mit Menschen. Neue Kontakte, spannende Projekte und individuelle Geschichten sind für ihn der Ausgangspunkt, um Gemeinsamkeiten zu entdecken und langfristige Partnerschaften aufzubauen. Viele der Beziehungen aus seiner

bisherigen Laufbahn bestehen bis heute – für ihn ein klarer Beleg dafür, dass Zuhören, Verstehen und gemeinsames Handeln der Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg sind. Mit dem Unternehmen PALMBERG verbindet Borislav Peukert qualitativ hochwertige, innovative Produkte und eine außergewöhnlich hohe Servicekultur. Gerade diese Kombination hat er in seiner bisherigen Laufbahn besonders geschätzt: die Fähigkeit, Endkundenanforderungen schnell, zuverlässig und souverän zu erfüllen. Diesen klaren Wettbewerbsvorteil möchte er künftig noch stärker in den Mittelpunkt seines Handelns stellen und damit die PALMBERG Fachhandelspartner gezielt im Projektgeschäft unterstützen.

In der Zusammenarbeit mit Partnern legt er deshalb besonderen Wert auf Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und Flexibilität – Eigenschaften, mit denen sich PALMBERG seit Jahren erfolgreich im Markt positioniert. Zum Start seiner neuen Aufgabe ist es ihm deshalb wichtig zu zeigen, dass sich zwar Personen und Strukturen weiterentwickeln, die DNA des Unternehmens jedoch unverändert bleibt. Auf dieser vertrauensvollen Basis sollen anschließend gemeinsam neue Ideen, Konzepte und Potenziale erschlossen werden. Seinen Führungs- und Kommunikationsstil beschreibt Borislav Peukert als teamorientiert, offen und ehrlich. Geprägt von dem Leitsatz „If you want to go fast, go alone. If you want to go far, go together“ ist er überzeugt, dass nachhaltiger Erfolg nur im Miteinander entsteht.

Zwei neue Köpfe für eine weiterhin starke Zusammenarbeit mit dem Fachhandel!

**Bildunterschrift:**

Links Andreas Nagel (zukünftiger Bereichsleiter Vertrieb Außendienst) und rechts Borislav Peukert (Verkaufsleiter Norddeutschland).

**Pressekontakt:**

PALMBERG Büroeinrichtungen + Service GmbH  
Sven Wittfot  
Am Palmberg 9 · 23923 Schönberg  
Tel. 038828 38-127  
[sven.wittfot@palmberg.de](mailto:sven.wittfot@palmberg.de)