



WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS

Inside Sales Manager - Angebotsmanagement

M | W | D

I H R E A U F G A B E N S C H W E R P U N K T E :

Sie lieben es, komplexe Angebote zu kalkulieren, Projekte zu koordinieren und gemeinsam mit Vertrieb und Geschäftsleitung die optimale Lösung für Kunden zu entwickeln? Dann werden Sie Teil unseres Inside-Sales-Teams.

- Sie erstellen und kalkulieren passgenaue Angebote für nationale Kundenprojekte und Ausschreibungen.
- Sie sind der zentrale Ansprechpartner für die Ihnen zugeordneten Sales Manager und arbeiten eng mit diesen zusammen.
- Sie steuern die interne Abstimmung zwischen Vertrieb, Geschäftsleitung, Technik und Einkauf.
- Sie begleiten anspruchsvolle Großprojekte und unterstützen bei der Entwicklung kundenindividueller Lösungen.
- Sie sorgen für eine effiziente, schnelle und qualitativ hochwertige Bearbeitung aller Angebotsanfragen.

D A S S I N D S I E :

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung und verfügen über technisches Verständnis.
- Sie arbeiten äußerst sorgfältig, strukturiert und detailorientiert.
- Auch bei hohem Anfragevolumen behalten Sie den Überblick und bearbeiten Anfragen schnell und präzise.
- Sie sind kommunikationsstark, teamorientiert und schätzen die enge Zusammenarbeit mit Sales Managern, Fachabteilungen und Geschäftsleitung.
- Sie fühlen sich im Vertriebsinnendienst wohl und sehen Ihre Stärke in der professionellen Unterstützung des Vertriebs ohne Außendiensttätigkeit.

D A S S I N D W I R :

Wir bei Brunner gestalten Räume, in denen Menschen zusammenkommen. Als familiengeführtes Unternehmen entwickeln, produzieren und vermarkten wir seit 1977 hochwertige Design-Objektmöbel für die unterschiedlichsten professionellen Einsatzbereiche. Heute zählen wir mit über 500 Mitarbeitenden und jährlich rund 600.000 produzierten Stühlen und Tischen zu den führenden Objektmöbelherstellern Europas. Gemeinsam verbinden wir Design, Qualität und Innovationskraft – und arbeiten jeden Tag daran, unsere Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben.

D A S B I E T E N W I R :

- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen mit langfristiger Perspektive.
- Kurze Entscheidungswege und direkter Austausch mit Vertrieb und Geschäftsleitung.
- Spannende nationale Projekte und abwechslungsreiche Kundenanforderungen.
- Flexible Arbeitszeiten im Rahmen unseres Gleitzeitmodells.
- 30 Tage Urlaub.
- Mitarbeiterrabatte auf Brunner-Produkte.
- Corporate Benefits, JobRad und Betriebsrestaurant

I N T E R E S S E G E W E C K T :

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf sowie Informationen zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere@brunner-group.com.